



מצגת לשוק ההון

תמצית פעילות והכנסות
רבעון 2 2023



הבהרה משפטית

מצגת זו מהווה הצגה עקרונית ושיווקית של בלנדר טכנולוגיות פיננסיות בע"מ וחברות הבת שלה (ביחד: "החברה" ו/או "בלנדר" ו/או "הקבוצה") ואינה מהווה הצעת ניירות ערך של החברה לציבור ואין לפרשה כהצעה של ניירות ערך לציבור. המידע הכלול במצגת זו הינו תמציתי בלבד, לצרכי הצגה כללית אודות החברה ואינו ממצה את מלוא הנתונים אודות החברה ופעילותה. המידע הכלול במצגת זו וכל מידע אחר שיימסר במהלך הצגת המצגת ("המידע") אינו מהווה המלצה או חוות דעת של יועץ השקעות או יועץ מס. השקעה בניירות ערך, בכלל, ובניירות ערך של החברה, בפרט, נושאת סיכון. יש לקחת בחשבון כי נתוני עבר אינם מצביעים בהכרח על ביצועים בעתיד. רכישת ניירות ערך של החברה דורשת עיון מעמיק במידע שמפרסמת החברה בדיווחי החברה במאיה ובמגנא ("דיווחי החברה"), וביצוע ניתוח משפטי, חשבונאי, מיסויי וכלכלי שלו. המצגת כוללת נתונים נוספים שלא יוצגו בדיווחי החברה לציבור ו/או מידע המוצג באופן שונה מהאופן שבו הוא יוצג בדיווחי החברה לציבור. המצגת אינה מיועדת להחליף את הצורך לעיין בדיווחי החברה, ככל שיפורסמו על-ידי החברה. ככל שקיימת סתירה בין האמור במצגת זו לבין דיווחי החברה, יגבר האמור בדיווחי החברה.

אזהרת מידע צופה פני עתיד

תחזיות והנחות החברה המפורטות במצגת זו הינן בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרת מונח זה בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968, המבוסס, בין היתר, על הערכות החברה בדבר התפתחויות ואירועים עתידיים אשר מועד התרחשותם, אם בכלל, אינו ודאי ואינו בשליטתה של החברה. מידע צופה פני עתיד, מטבעו, כפוף לסיכונים אי התממשות והינו, כאמור, בלתי וודאי. התממשותו של המידע הצופה פני עתיד עשויה להיות מושפעת מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה וכן, מהתפתחויות בסביבה הכלכלית בה פועלת החברה ומגורמים חיצוניים, לרבות רגולציה, העשויים להשפיע על פעילותה. לפיכך מודגש ומובהר בזאת, כי תוצאותיה והישגיה בפועל של החברה בעתיד עשויים להיות שונים מהותית מאלו שהוצגו כמידע צופה פני עתיד במצגת זו. למען הסר ספק מובהר, כי החברה אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות את המידע הנכלל במצגת, על מנת שישקף אירועים ו/או נסיבות שיתרחשו לאחר מועד הכנת המצגת.

למען הסר ספק מובהר, כי החברה אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות את המידע הנכלל במצגת, על מנת שישקף אירועים ו/או נסיבות שיתרחשו לאחר מועד הכנת המצגת.



Our Mission



להוות פתרון אשראי מהיר וחדשני
בהתאם להעדפות וצרכי לקוחותינו



בלנדר במספרים



3

מדינות פעילות
ישראל, ליטא,
ופולין



76K

לקוחות
משלמים



36%

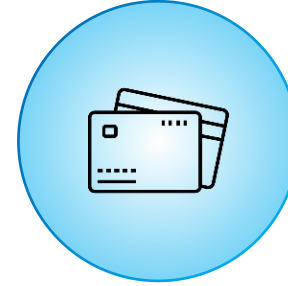


81M

הכנסות ב 12 החודשים
אחרונים



75%



753M

תיק אשראי
מנוהל



33%



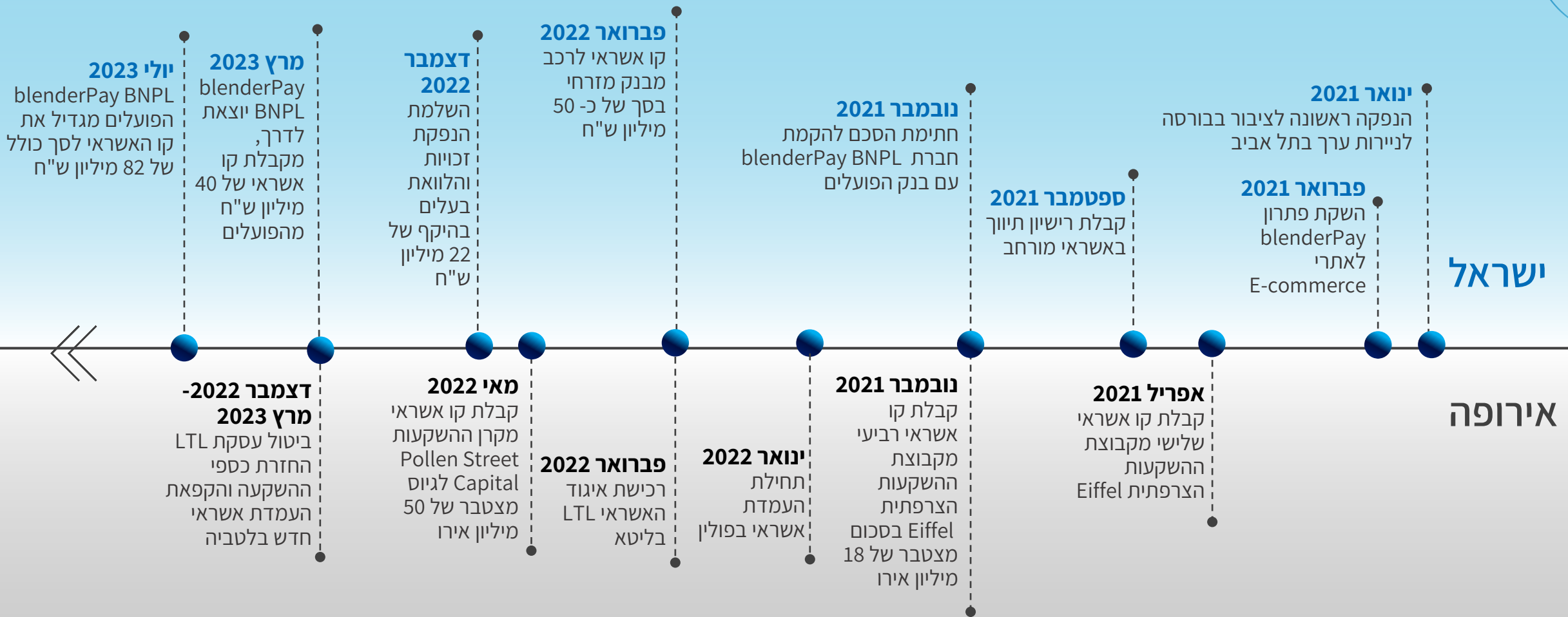
1.6B

סך ההלוואות
שמומנו

פלטפורמת האשראי של בלנדר

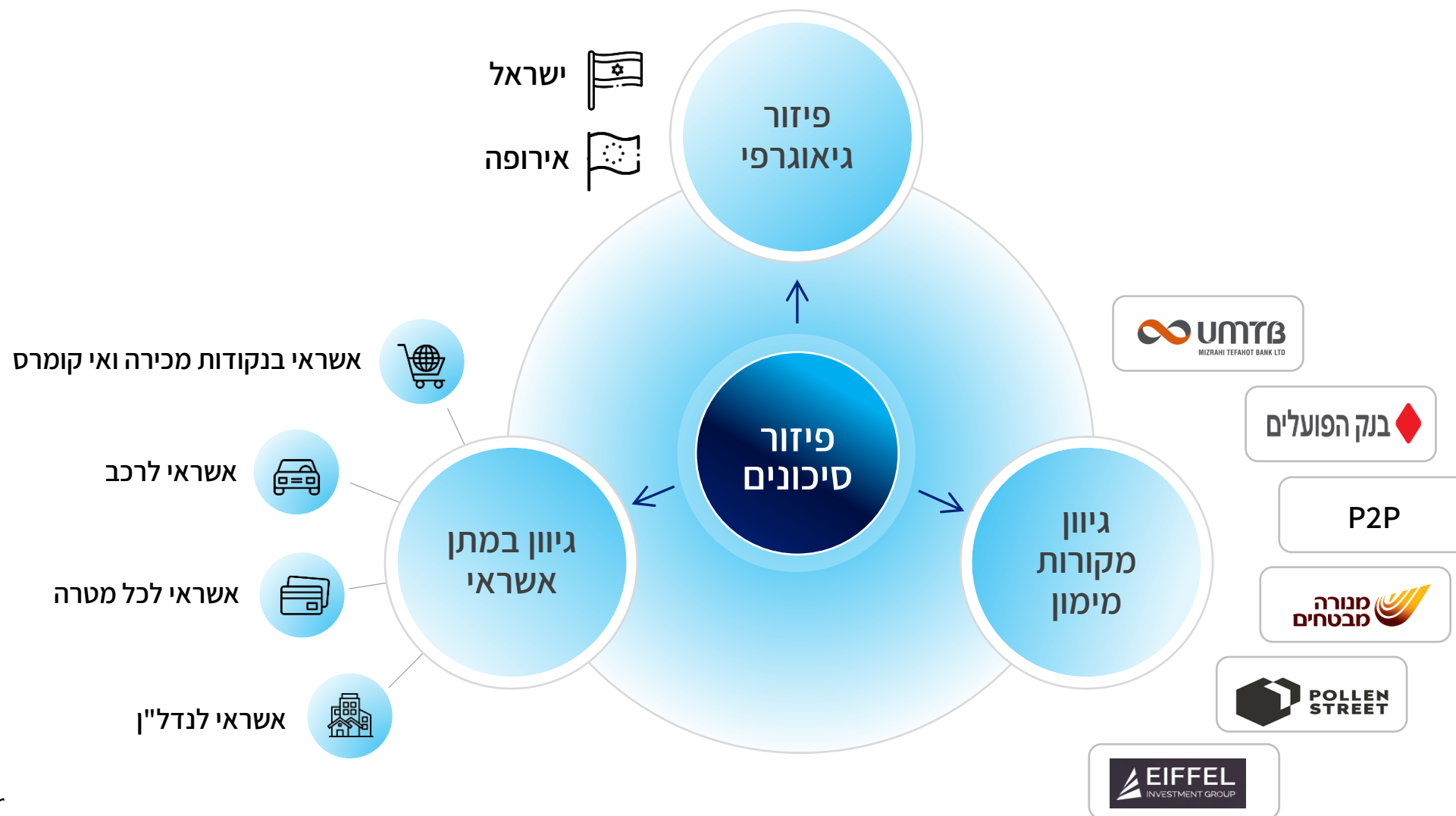


אירועים מרכזיים מההנפקה עד היום



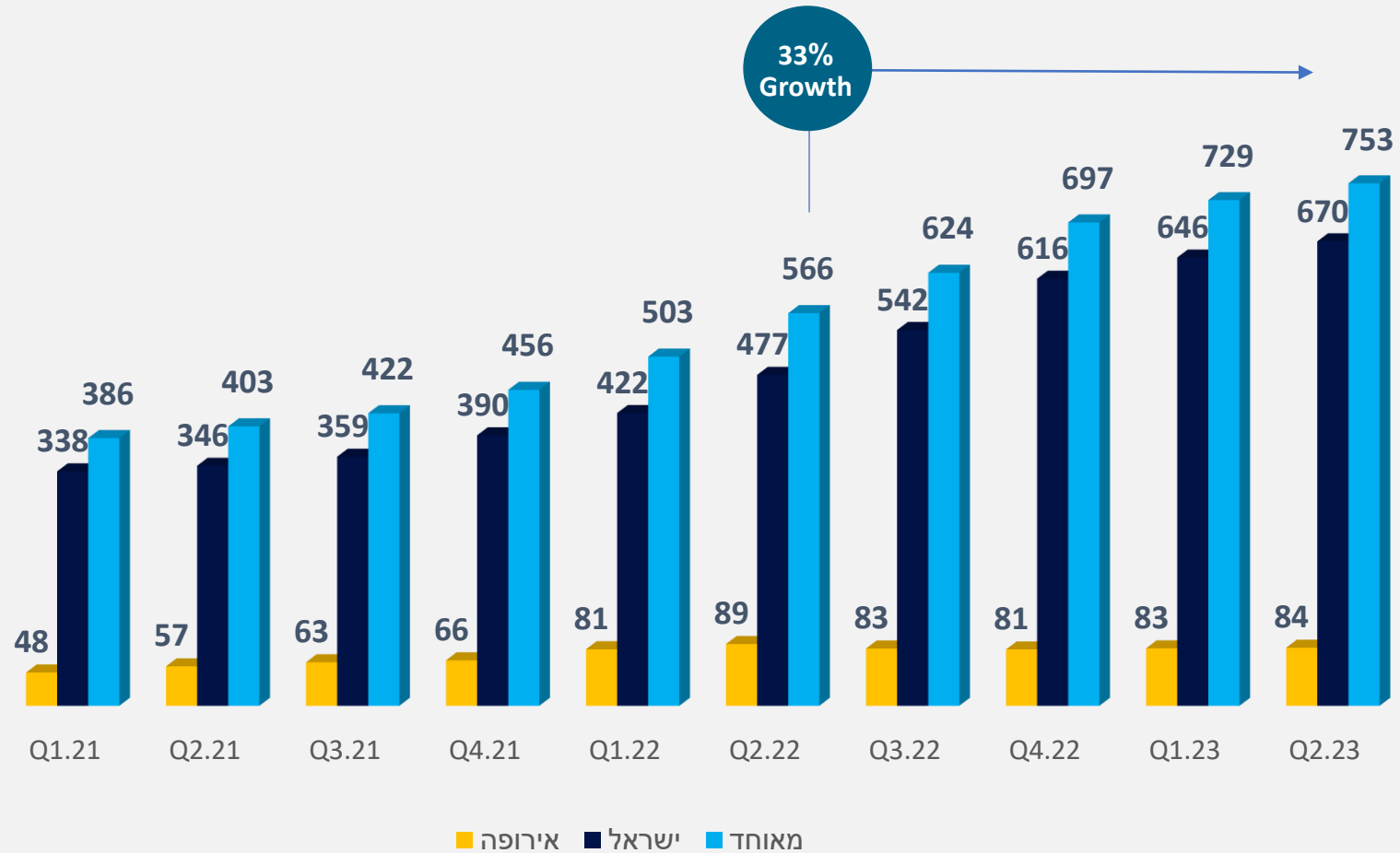
אסטרטגית פיזור סיכונים

שמירה על גמישות והתאמה למציאות משתנה



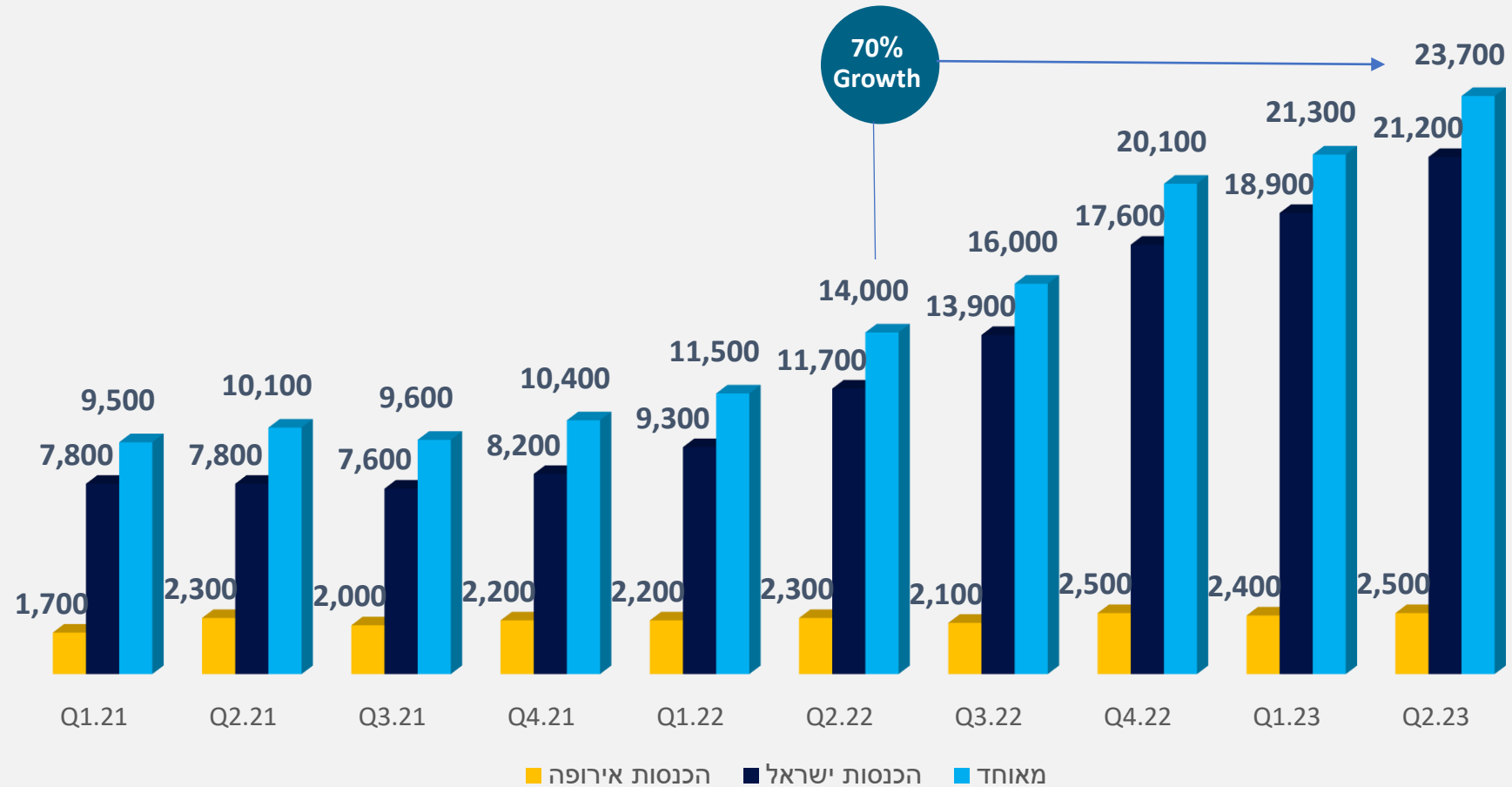
צמיחה תוך חתירה לרווחיות

גידול של כ-33% בתיק האשראי ברבעון 2 2023 (מיליוני ש"ח)

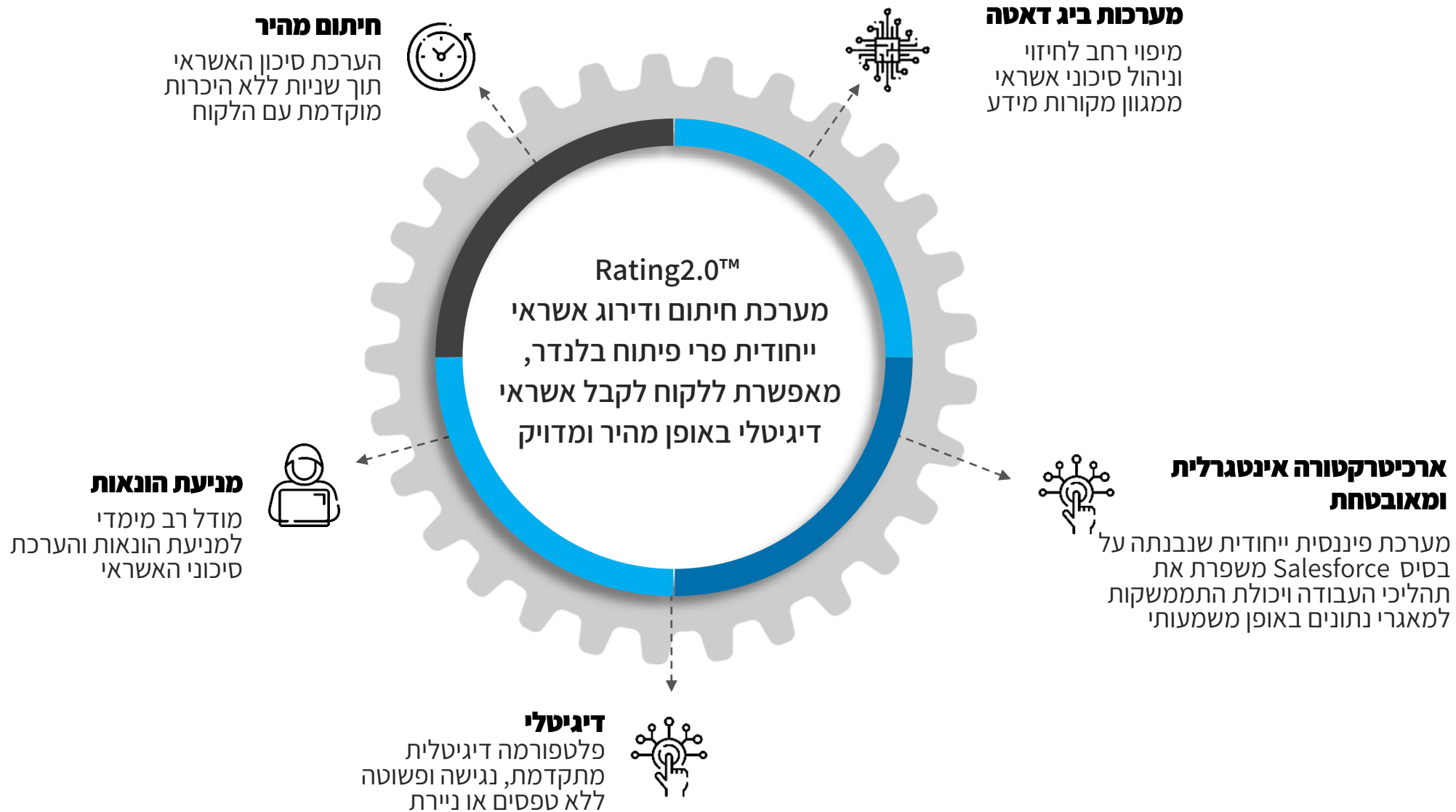


צמיחה תוך חתירה לרווחיות

גידול של כ-70% בהכנסות הקבוצה ברבעון 2 2023 (אלפי ש"ח)



מובילות טכנולוגית בחיתום אשראי מהיר ומדויק



חווית לקוח מהירה ויעילה

6 שלבים ב-30 שניות

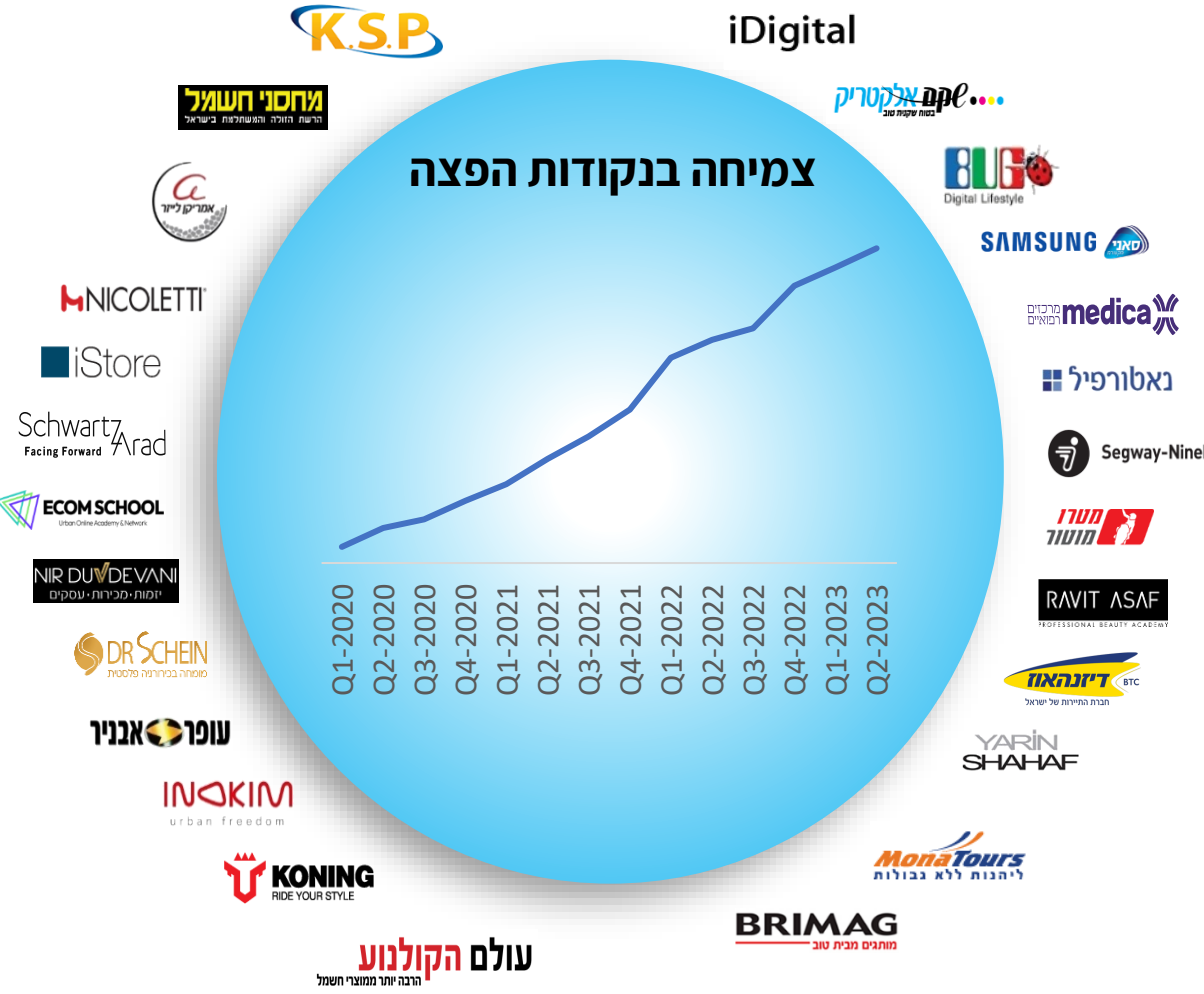




פתרונות מימון דיגיטליים



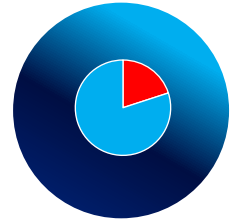
האפשרות המועדפת לפריסת תשלומים בקניות גדולות בישראל



תחילת פעילות מרץ 2023 בפריסה רחבה של אלפי נקודות הפצה.



חברה בבעלות משותפת
80% בלנדר 20% בנק הפועלים - היקף מימון בסך של כ-82 מיליון ש"ח מבנק הפועלים



טכנולוגיה המאפשרת לשלם בפריסת תשלומים ארוכה באמצעות אשראי חוץ-בנקאי מהיר בנקודות מכירה

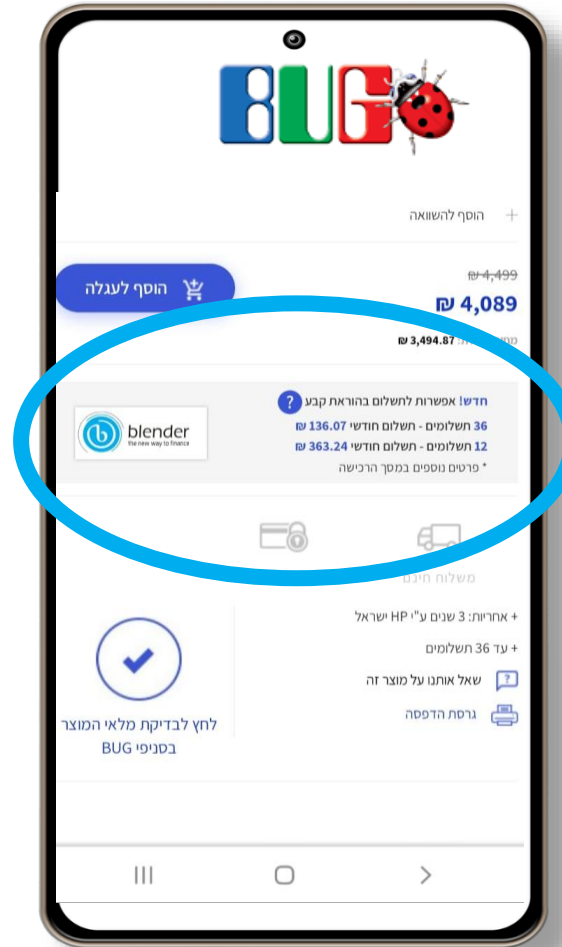
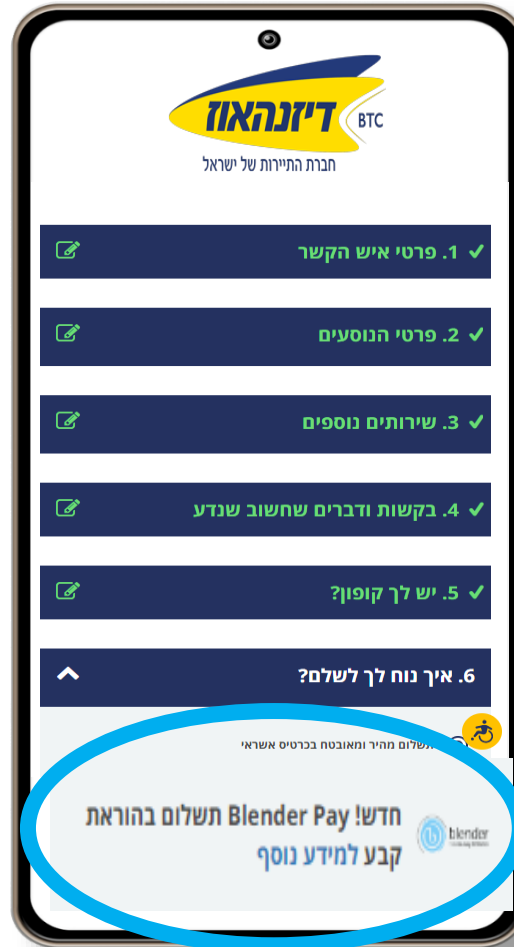
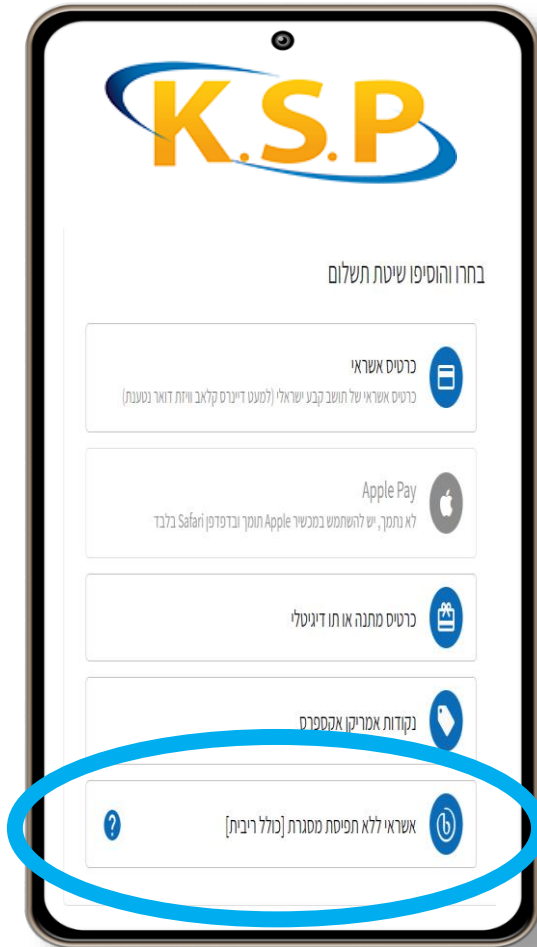


פוטנציאל שוק של 30 מיליארד ש"ח רכישות גדולות בשנה של קניות גדולות בישראל (ללא רכב)



blenderPay - מובילת תחום ה-BNPL בישראל

פתרון ייחודי מלא לאתרי E-commerce למותגים מובילים



בשיתוף עם:



אישור מהיר תוך שניות למימון
העסקה בעמדת המכירה ללא
טפסים וניירת

פלטפורמה דיגיטאלית
נוחה ונגישה לסוחר הרכב



פריסה רחבה במאות מגרשי
רכב בישראל ובאירופה
המשתמשים ב-blenderCar

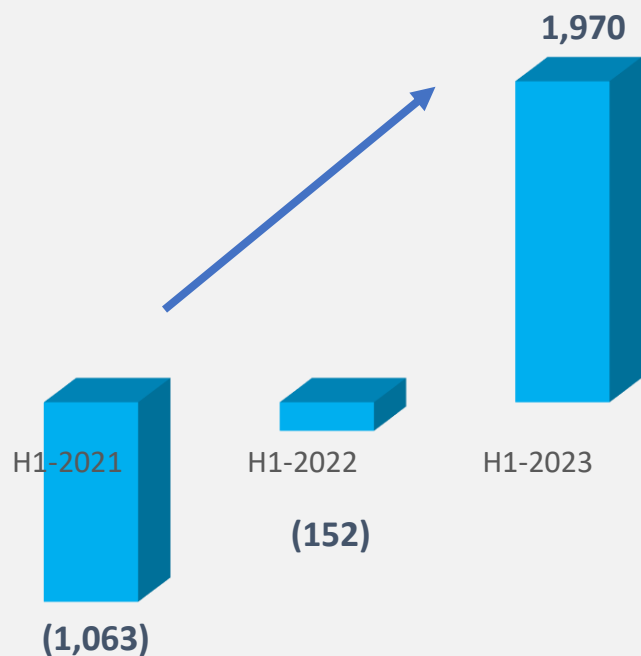
טכנולוגיה ייחודית המייצרת
מערכת הוליסטית להעמדת
והערכת אשראי באופן מהיר

פריסת תשלומים ארוכה
בהתאם לצרכי הלקוח

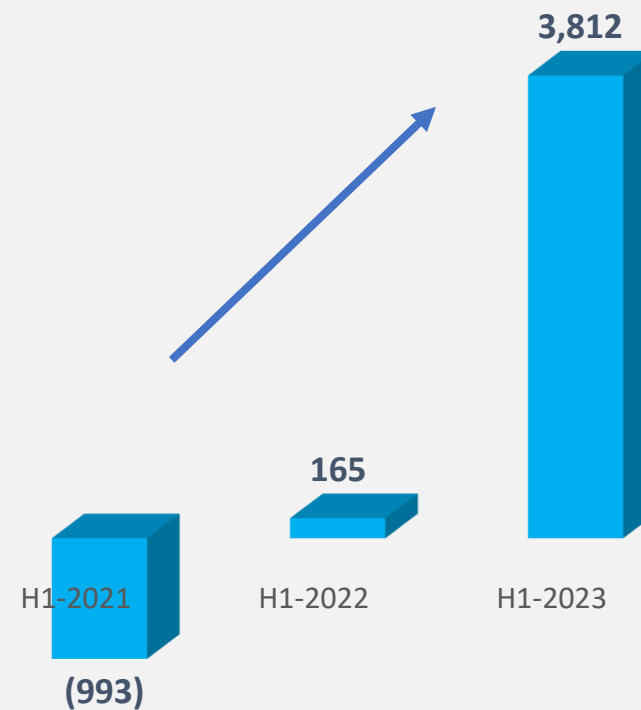
בלנדר ישראל: מעבר לרווח



רווח מגזרי (אלפי ש"ח)
תיווך באשראי ומתן אשראי בישראל

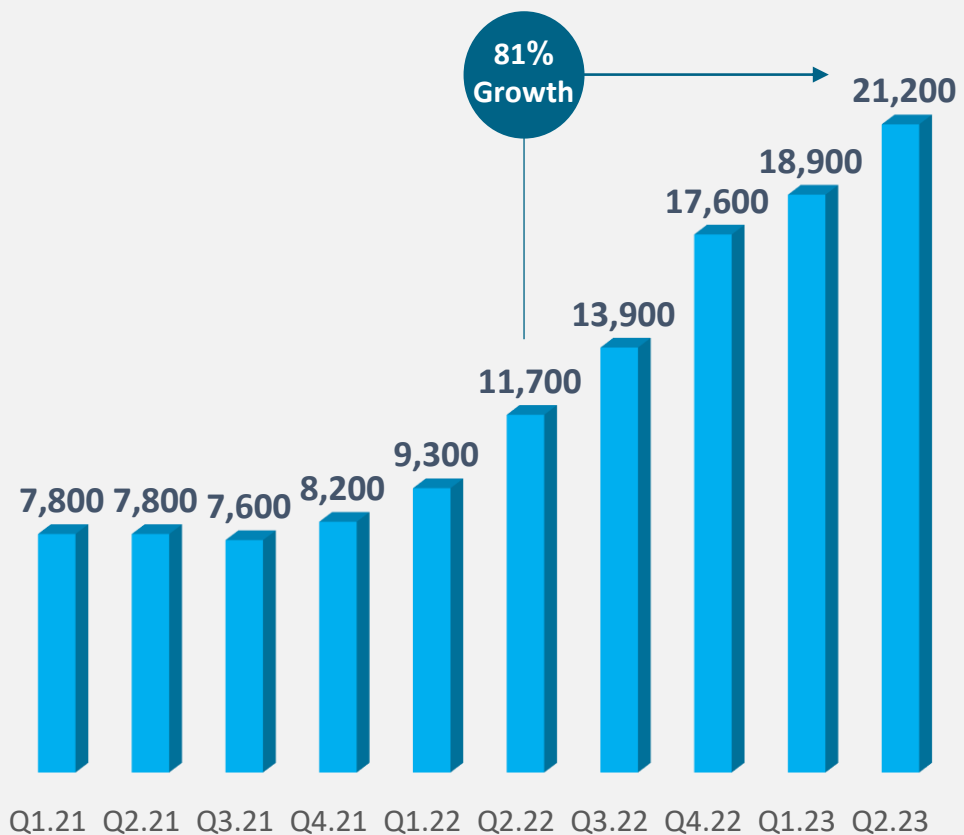


Adjusted EBITDA (אלפי ש"ח)
תיווך באשראי ומתן אשראי בישראל

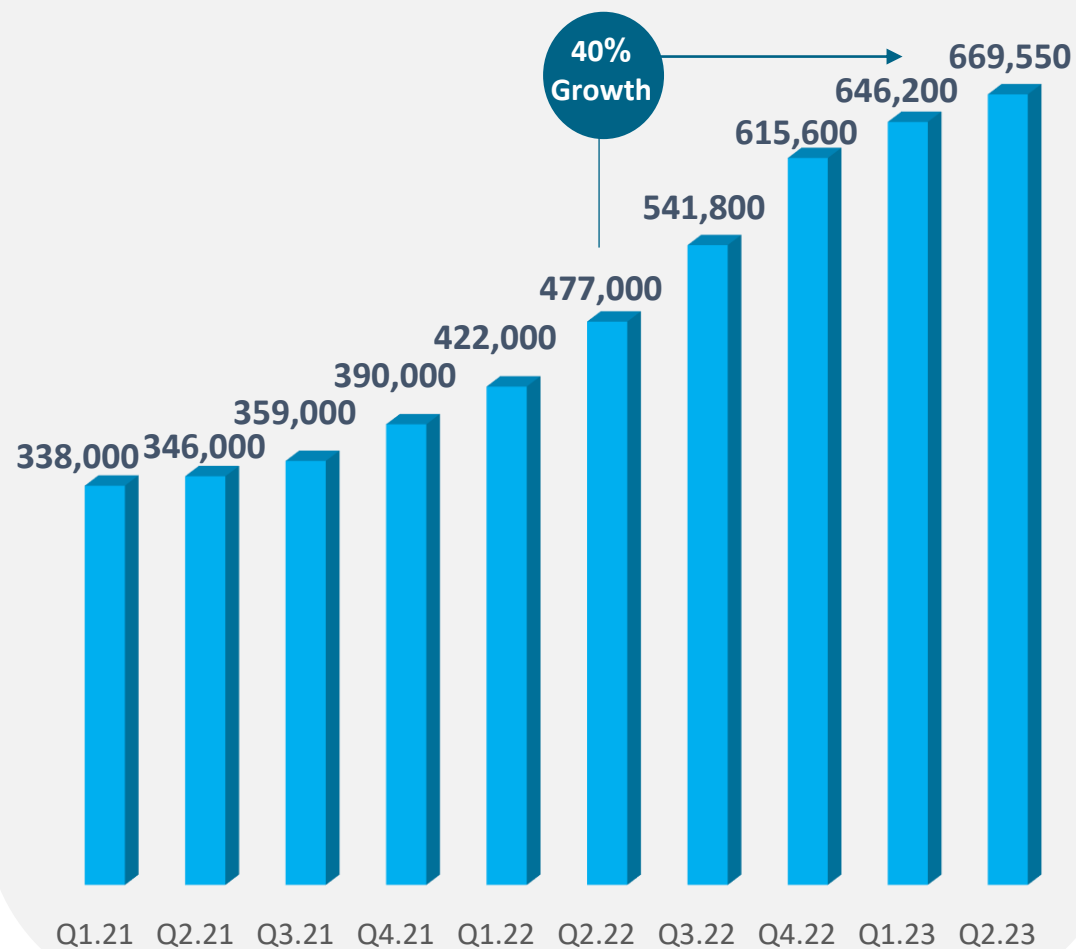


בלנדר ישראל: המשך גידול בהכנסות ובתיק האשראי

הכנסות ישראל (אלפי ש"ח)



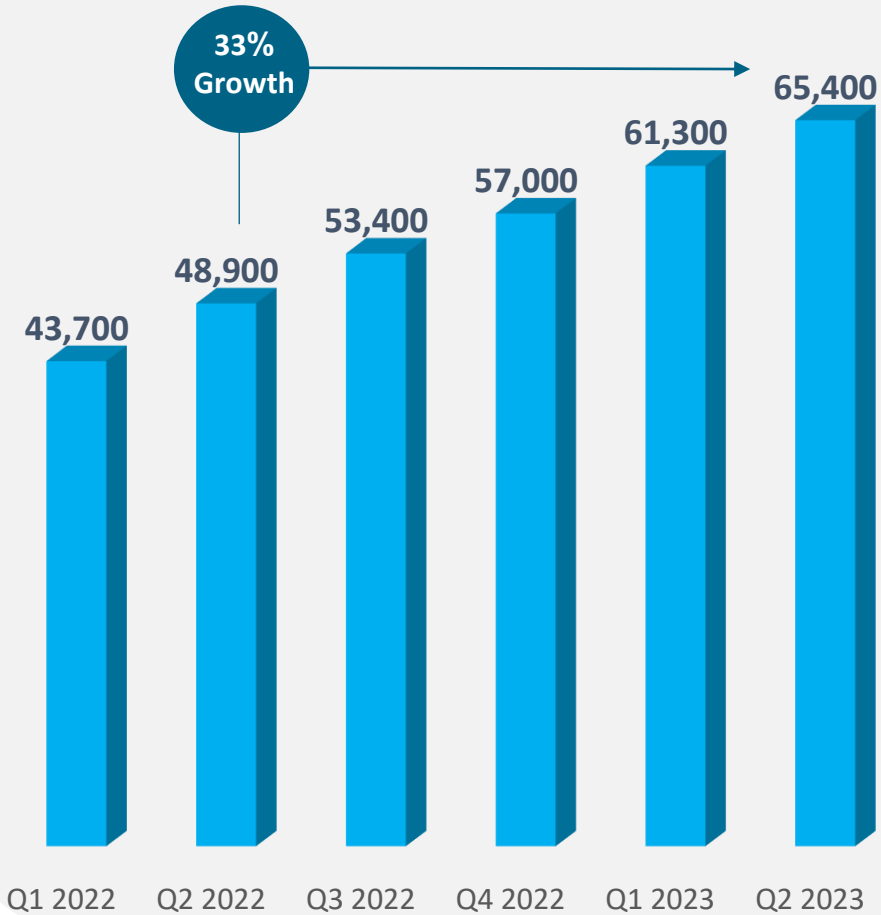
סה"כ תיק אשראי (אלפי ש"ח)



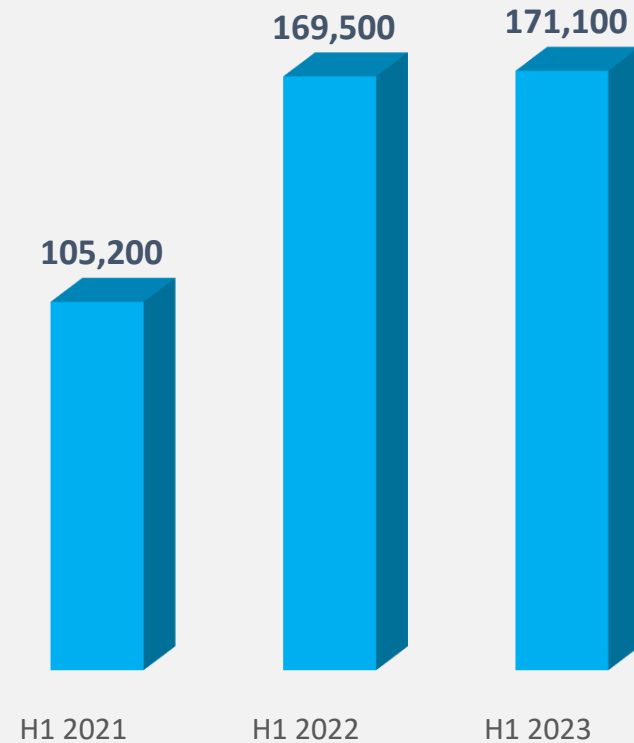
בלנדר ישראל: העמדת אשראי וסך לקוחות



לקוחות משלמים
גידול עקבי בכמות הלקוחות

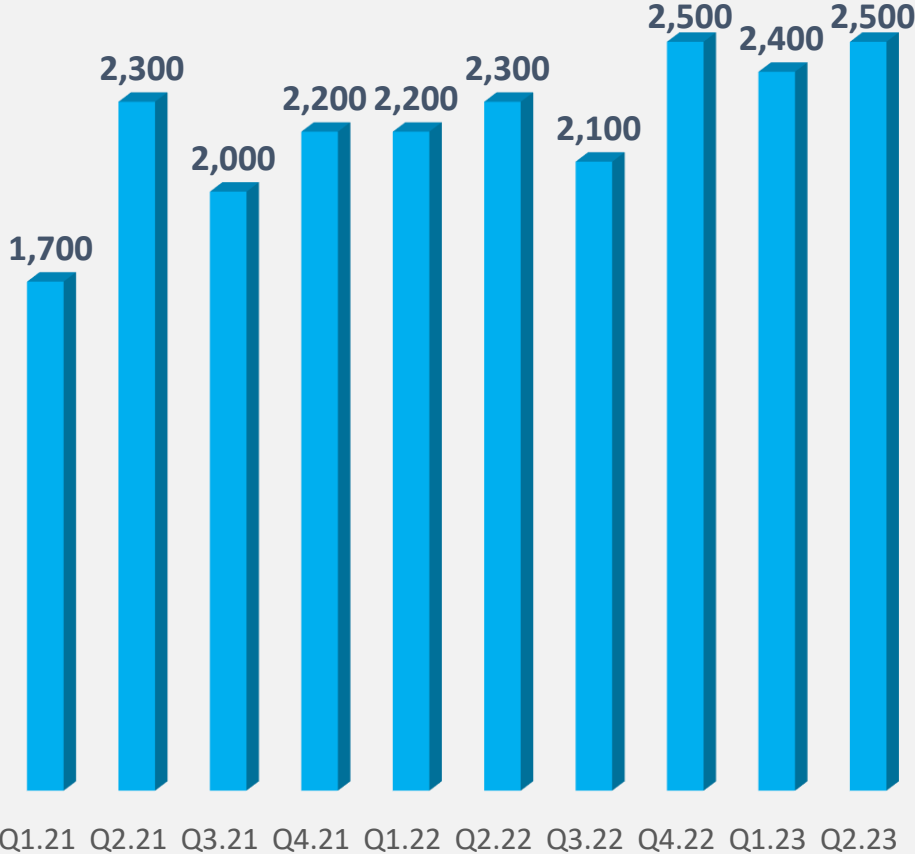


סה"כ הלוואות שהועמדו (באלפי ש"ח)

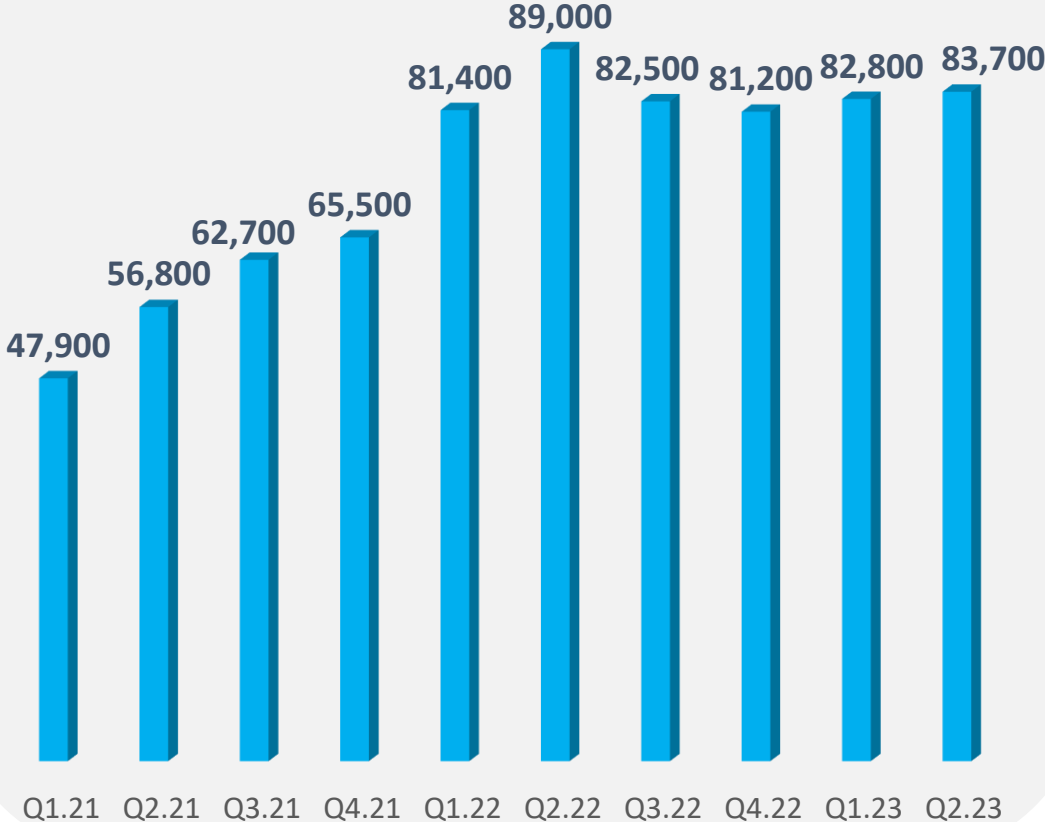




הכנסות (אלפי ש"ח)



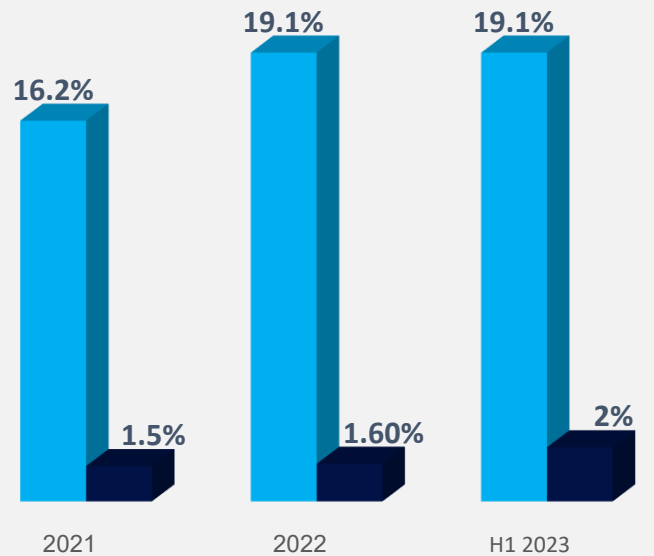
סה"כ תיק אשראי (אלפי ש"ח)



ניהול סיכוני אשראי מוכח וקפדני בשוק דינאמי של שינויי ריבית

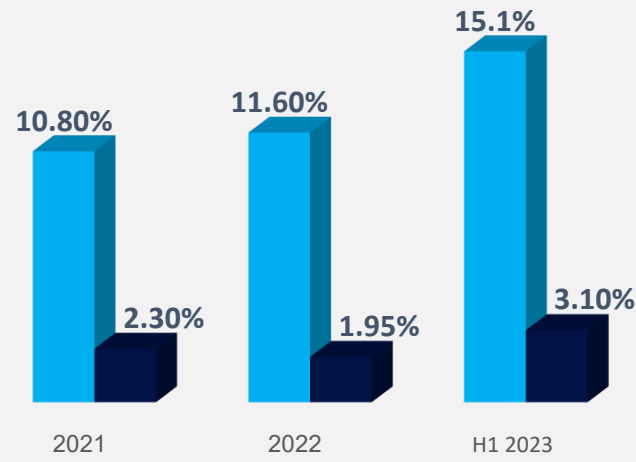


אירופה €



■ הפרשה לחובות מסופקים ■ עלות ממשית ממוצע משוקלל שנתי

ישראל ₪



■ עלות ממשית ממוצע משוקלל שנתי ■ כשל %

- מודל חיתום וניהול סיכונים מוכח
- גיוון בסוגי הלוואות בדגש על גידול בהלוואות עם בטוחה
- בקרה וביקורת שוטפים
- בישראל, קרן הביטחון ייחודית בענף להגנה על כספי המשקיעים במצבי כשל של לווים וביטוח קרן הביטחון בחברת ביטוח בינלאומית

קבוצת בלנדר - גידול בהכנסות וצמצום ההפסד



Adjusted EBITDA

קיטון של כ-79% בהפסד במחצית הראשונה של 2023

שינוי					
ב-1%	בש"ח	1-6/2022	1-6/2023		
36%	4,689	12,930	17,619	הכנסות ברוטו	
(43%)	4,422	(10,244)	(5,822)	הפסד נקי מדווח	
29%	280	973	1,253	פחת והפחתות	הוצאות/הכנסות שלא במזומן
(50%)	(224)	448	224	תשלום מבוסס מניות	
-	600	-	600	הוצאות פרסום שאינן במזומן	
16%	(106)	(675)	(781)	הוצאות (הכנסות) מימון נטו שאינן מיוחסות לפעילות השוטפת	
-	(134)	134	-	הוצאות משפטיות בגין הסדר תביעה משפטית	הוצאות/הכנסות במזומן
-	2,440	183	2,623	עמלות מפעילות מתן אשראי שסוגו כהכנסות נטו מראש	
-	(720)	720	-	עלויות חד פעמיות בגין רישיון בנק בחו"ל וקו אשראי בחו"ל	
-	146	10	156	מיסים על ההכנסה	
(79%)	6,704	(8,451)	(1,747)	Adjusted EBITDA	

אסטרטגיית פעילות 2023



ישראל כמרכז רווח:

- blenderPay בשיתוף בנק הפועלים כמנוע צמיחה
- המשך פיתוח מגזר מתן אשראי
- גוון מקורות מימון - קווי אשראי חדשים וחיזוק פעילות התיווך באשראי

אירופה:

- שימור הפעילות במדינות קיימות

מכירת טכנולוגיה:

- הסכם שיתוף פעולה עם אמדוקס



**THANK
YOU**